

## LES PARTENAIRES DU PROJET

Chambre de Commerce, d'Industrie  
et de Navigation de Séville

Chambre de Commerce et d'Industrie  
de Limoges et de la Haute Vienne

Chambre de Commerce et d'Industrie du Gers

Association de Recherche des Industries  
de Viande de la Principauté des Asturies

Agence de Développement Régional du Vale do Ave



Renseignements et inscriptions :  
Chambre de Commerce et d'Industrie du Gers  
Kyriaki PANAGIOTAKI  
Tél: 05 62 61 62 97, 06 51 03 94 95  
Mail: k.panagiotaki@gers.cci.fr

Suivez nos actualités sur Facebook

Découvrez tout le programme sur  
[www.exportfoodsudoe.eu](http://www.exportfoodsudoe.eu)

Crédits photos : © Studio NP - Luc Jennepin - Lionel Lizet

# Entreprises agroalimentaires, boostez votre activité à l'international avec le projet Export Food Sudoe

**Interreg**  
**Sudoe**  
European Regional Development Fund



Ce projet est cofinancé par le Fonds Européen de Développement Régional (FEDER)



## **VOUS ÊTES UNE PME AGROALIMENTAIRE ?**

Vous souhaitez démarrer une activité d'export ou tenter un nouveau marché à l'international ? Vous êtes ouvert(e) à des collaborations avec des partenaires de pays proches (Espagne, Portugal) ?

N'hésitez pas, inscrivez-vous dès maintenant au programme d'accompagnement Export Food Sudoe !



## **EXPORT FOOD SUDOE**



Export Food Sudoe est un projet européen de coopération qui vise à améliorer la compétitivité et à promouvoir l'internationalisation des PME du secteur agroalimentaire de l'espace Sud-Ouest Européen (Nouvelle Aquitaine, Occitanie, Espagne, Portugal)

Le but est de créer des partenariats d'exportation entre plusieurs entreprises françaises, espagnoles et portugaises, qui vont mener des actions communes pour la promotion de leurs produits complémentaires à l'international.



## **DES SERVICES ADAPTÉS AUX BESOINS DES ENTREPRISES.**

> **Ateliers et formations sur des thématiques spécifiques animés par des consultants spécialisés.**

Pays, positionnement marketing et commercialisation, secteurs porteurs, se grouper pour exporter...

> **Réalisation de diagnostics et business plans export.**

> **Accompagnements individualisés par des experts.**

Stratégie export, étude de marché, appui technique et juridique pour la constitution des partenariats...

> **Organisation de 5 rencontres entrepreneuriales entre les entreprises participantes (2 en France, 2 en Espagne et 1 au Portugal)**

Réunions BtoB, rencontres avec des acheteurs et distributeurs locaux, exposition de produits locaux, participation à des événements promotionnels d'envergure nationale et internationale...

> **Participation des entreprises du projet partenarial à des salons internationaux et à des missions de prospection**

Promotion commune sur de nouveaux marchés.