

**SALON SIANE**

**p.6**

## Un stand collectif pour les entreprises industrielles gersoises



Des solutions industrielles innovantes et durables



### ÇA BOUGE DANS LES COMMERCES

Chez Mamé,  
le café-restaurant culturel  
de Lombez **p.4**

### PORTRAITS D'ENTREPRENEURS

Le 4.0 est dans le Gers,  
trois entrepreneurs  
témoignent **p.6**



CCI GERS



**Rémi Branet**  
Président de la CCI  
du Gers

## Jouons collectif GERS et RSE

**D**ans une période d'incertitude et d'instabilité, il est essentiel que les acteurs du développement économique soient solidaires et portent des projets collectifs pour jouer la mutualisation de moyens et l'effet groupe.

La CCI a toujours joué un rôle majeur dans ce domaine en initiant des projets collaboratifs et en mettant en réseau les acteurs pour développer des synergies et être plus performants collectivement.

Du 18 au 20 octobre prochains, la CCI va coordonner un pavillon Gers au salon du SIANE à Toulouse, rendez-vous majeur de la sous-traitance industrielle. Six entreprises gersoises seront présentes sur le stand collectif pour mettre en avant les solutions industrielles et savoir-faire gersoises, mais aussi pour incarner les valeurs gersoises d'innovation et durabilité et rendre notre industrie plus attractive, vis-à-vis de ses clients mais aussi de ses futurs collaborateurs : ETS ARQUE, DELTA IO, ERME, EXCENT, JCB AERO et JNOV TECH.

On en vient au sujet du recrutement et de la capacité à attirer des candidats dans notre département et au sein de nos entreprises. Au moment où la CCI et ses partenaires lancent le projet « Le Gers recrute – votre emploi grandeur nature », je souligne encore tout le travail que nous devons faire collectivement et individuellement pour travailler la marque employeur Gers et nos marques employeurs respectives : exemplarité, transparence, valeurs et sens, qualité de vie au travail, impacts environnementaux...

La RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises) est un des leviers qui nous permettra de répondre à ces défis. L'intégrer dans ses pratiques est une stratégie gagnante pour développer son attractivité et l'engagement de ses collaborateurs. C'est un outil de transition et de différenciation pour atteindre une performance responsable et durable.

J'encourage donc tou(te)s les entrepreneur(e)s gersois(es) à s'intéresser à la RSE, dimension que la CCI du GERS va intégrer au sein de tous ses projets .

## >>> sommaire

**Agenda et actus >> p.3**

**Ça bouge dans les commerces >> p.4-5**

**Portraits d'entrepreneurs >> p.6-7**

**Focus Territoires >> p.8**

**Infos pratiques >> p.9**

**Formation/RH >> p.10**

**Informations  
économiques >> p.11**



# Les ateliers de la CCI

Tous les ateliers proposés ci-dessous se déroulent à la CCI du Gers à Auch, Place Jean David.

## → PRÊT A VOUS LANCER ?

**Date/heure :** Les mardis 20 septembre, 4 et 18 octobre et 8 novembre de 9h à 12h30.

**Cible :** Porteurs de projets de création ou reprise d'entreprise.

**Contenu :** *Demi-journée d'information gratuite, au cours de laquelle vous sont présentés : la démarche de création, les approches fiscales, financières, sociales, les aspects réglementaires et contractuels, les formalités administratives liées à la création ou à la reprise d'entreprise.*

## → CONSTRUISEZ UN PROJET CONVAINCANT

**Date/heure :** 15 septembre de 9h à 12h.

**Cible :** Porteurs de projets de création ou reprise d'entreprise.

**Contenu :** *Découvrez la méthode Business Model Canvas et construisez brique à brique votre projet. Pour un projet de création d'entreprise, il est parfaitement adapté pour en analyser le potentiel. Très simple à utiliser, le Business Model Canvas est un outil que l'on utilise pour retranscrire le modèle économique d'une entreprise.*

## → CHIFFREZ VOTRE PROJET

**Date/heure :** 26 septembre de 9h à 12h30.

**Cible :** Porteurs de projets de création ou reprise d'entreprise.

**Contenu :** *Co-animé par un expert-comptable en partenariat avec l'association des experts comptables du Gers. Déterminer quels sont mes objectifs de CA et de marge pour pérenniser mon entreprise; bien anticiper mes charges sans les sous-estimer; savoir construire mon plan de financement de début d'activité.*

Inscriptions sur notre site internet [www.gers.cci.fr](http://www.gers.cci.fr), rubrique Agenda

## → LA PRÉVENTION DES TMS EN ENTREPRISE : UN ENJEU DE SANTÉ AU TRAVAIL

**Date/heure :** 26 septembre de 9h à 12h30.

**Cible :** Personnes en charge de la prévention des risques de l'entreprise.

**Contenu :** *Atelier gratuit d'une demi-journée. Rappel réglementaire, état des lieux TMS, démarche et méthodologie en ergonomie, outils pratiques et applications sur des cas, recherche des solutions, subventions CARSAT pour les entreprises.*

## → PITCHER VOTRE PROJET

**Date/heure :** 29 septembre de 9h à 12h.

**Cible :** Porteurs de projets de création ou reprise d'entreprise.

**Contenu :** *Apprenez à présenter votre projet! Ces ateliers gratuits d'une demi-journée vous permettront : d'apprendre à synthétiser votre projet et à le présenter de manière claire; de maîtriser les techniques de gestion du stress; de comprendre les facteurs de réussite d'une présentation.*

## → QUELS INDICATEURS DE GESTION PERTINENTS POUR GERER MON ENTREPRISE ?

**Date/heure :** 17 octobre de 9h à 12h30.

**Cible :** Entreprises créées ou reprises depuis moins de 3 ans.

**Contenu :** *Co-animé par un expert-comptable en partenariat avec l'association des experts comptables du Gers. Programme : déterminer et suivre mes objectifs en termes de chiffre d'affaires et de marge pour pérenniser mon entreprise; comprendre l'importance de la gestion de mon besoin en fonds de roulement; savoir comment éviter les dérapages; d'une manière générale choisir les indicateurs, financiers et hors financiers, qui me permettent de piloter mon activité; mettre en place un suivi optimal des indicateurs choisis.*



## GOOGLE ATELIERS NUMÉRIQUES

# 2 jours pour booster votre activité!

Optimisation de votre visibilité en ligne, mise en place d'une stratégie de marque efficace, fédérer sa communauté, réussir ses campagnes emailing...

Développez vos compétences numériques et faites décoller l'activité de votre entreprise grâce aux conseils des experts Google! La CCI du Gers et Google Ateliers Numériques vous proposent quatre ateliers thématiques les

**lundi 10 et mardi 11 octobre à la CCI du Gers à Auch.**

Information, conseils, astuces pratiques, échanges pour répondre à toutes vos questions sur le numérique! A vous de sélectionner les ateliers qui vous correspondent!

### Au programme :

- Comment déterminer sa cible et établir sa stratégie de marque? (Niveau 1)
- Le lundi 10 octobre de 13h à 14h30.**
- Comment fédérer une communauté avec les bons outils et gagner en visibilité sur internet?
- Le lundi 10 octobre de 15h à 17h.**
- Développer votre stratégie d'emailing pour booster votre activité.
- Le mardi 11 octobre de 10h à 12h.**
- Comment personnaliser et optimiser ses données Google Analytics? (Niveau 2)
- Le mardi 11 octobre de 14h à 16h.**

### Modalités de participation :

Atelier réservé aux entreprises inscrites au RCS d'Auch et porteurs de projet. Inscription obligatoire via le formulaire sur notre site internet, rubrique agenda: [gers.cci.fr/agenda](http://gers.cci.fr/agenda)  
Nombre de places limité.

### > Kyriaki PANAGIOTAKI

Animatrice, Conseillère numérique, Cheffe de Projet  
Mail : [k.panagiotaki@gers.cci.fr](mailto:k.panagiotaki@gers.cci.fr)  
Tel : 05 62 61 62 61 // 06 51 03 94 95

### > Audrey BIZ

Animatrice - Conseillère commerces  
Mail : [a.biz@gers.cci.fr](mailto:a.biz@gers.cci.fr)  
Tel : 05 62 61 62 61 // 06 45 63 73 38





Chez Mamé, le café-restaurant culturel de Lombez

## Un nom qui tient en 2 syllabes, "Ma" pour Mathieu et "Mé" pour Mélanie

**Leur goût commun pour la gastronomie les a conduit à se lancer ensemble dans une nouvelle aventure.**

« Chez Mamé » est né et assume sa référence aux bons petits plats de nos grands-mères que Mathieu se régale de cuisiner et que Mélanie sert en salle. Originaire de Toulouse, Mathieu, a grandi entre Astarac et Savès où il a longtemps travaillé dans le milieu des machines agricoles avant de renouer, à 40 ans, avec la tradition familiale (fils et petit-fils de cafetier) en intégrant l'équipe du Bar de la Fontaine à Samatan. Mélanie est née dans le Nord de La France d'un père Ch'ti et d'une mère italienne. Elle habite dans le Sud-Ouest depuis 20 ans et a autant d'années de carrière dans le domaine de l'insertion. Elle était directrice d'une structure d'insertion par l'activité économique et de développement du lien social. Mariés depuis 2016, ils partagent le goût de la gastronomie, de la découverte et des défis. Ils sont membres actifs de l'association Gasconh'à Table qui promeut la gastronomie et la culture gasconnes à Samatan.

### Virage professionnel

Chez Mamé a ouvert le 1<sup>er</sup> septembre 2021, suite à la mise en vente du restaurant Le Bateau Ivre à Lombez. Mathieu et Mélanie étaient clients de l'établissement et connaissaient le charme du lieu. Il leur a fallu peu de temps pour se décider et prendre un nouveau virage professionnel et enfin construire un projet commun. Deux grands axes forts sont mis en avant : conserver la place donnée à la culture par les anciens propriétaires et proposer une cuisine simple, faite de produits frais et locaux, en partie bio. La carte est courte et s'adapte aux saisons, elle met en avant les producteurs. Les vins proviennent de domaines indépendants, biologiques



et occitans. Côté culture, Chez Mamé a déjà accueilli cinq expositions de peintures et de photos, organisé une dédicace de livres, des scènes ouvertes et des concerts.

### La CCI en soutien

L'accompagnement de la CCI a été précieux : « Avoir l'idée de quitter son emploi pour reprendre un restaurant peut paraître farfelue dans un contexte « normal ». En 2021, certains nous ont cru inconscients. Mais nous ne l'étions pas et si quelques personnes ont voulu nous décourager, le conseiller de la CCI du Gers nous a soutenu tout au long de la concrétisation de notre projet. Il nous a accompagné dans la finalisation

des éléments financiers et de l'étude de marché. Il nous a conseillé sur les aides à la création d'entreprise et grâce à lui, nous avons présenté un dossier de demande d'aide à la Région. Nous avons aussi participé à l'atelier Prêts à vous lancer et au dispositif Business story : votre projet a rendez-vous avec un expert-comptable. Nous avons pu bénéficier de trois rendez-vous gratuits avec un expert-comptable qui est aujourd'hui celui du restaurant. » ●

### > Plus d'infos :

Facebook : @Chez-Mamé  
Mail : [contact@chezmame.fr](mailto:contact@chezmame.fr)  
Tel : 06 11 32 99 25

## RESTEZ CONNECTÉ AVEC VOS CLIENTS

9 français sur 10 recherchent sur Internet avant d'acheter.

Vous êtes commerçant, restaurateur, artisan dans le Gers ?

Vous souhaitez donner de la visibilité à votre offre et votre établissement ?

Vous souhaitez vous initier au e-commerce ou prendre des commandes en ligne ?

**La plateforme [www.achat-gers.com](http://www.achat-gers.com) 100% gersoise est faite pour vous !**

Achat-Gers.com offre un large panel de solutions adaptées aux besoins des commerçants du Gers : annuaire, site vitrine, click&collect, site e-commerce, référencement optimisé, etc à moindre coût et sans engagement.

Contact : Audrey BIZ — [a.biz@gers.cci.fr](mailto:a.biz@gers.cci.fr) — 05 62 61 62 51.

[achat-gers.com](http://achat-gers.com)

J'❤️ MON COMMERCE  
JE LE SOUTIENS

CCI GERS



Damase Optique à Mauvezin

## Un nouvel élan dans un espace plus grand

**F**ille de commerçants et de professionnels de santé, c'est tout naturellement que Marjorie Damase se tourne très vite vers le domaine de l'optique.

D'abord salariée avec des expériences dans la France entière, elle décide de réaliser son rêve au début des années 2000 : ouvrir sa propre boutique ! Mais il était inconcevable pour elle de se lancer sans avoir une formation en gestion. C'est donc en parallèle de ses replacements à la mutualité française qu'elle obtient un DUT de gestion. Et ouvre sa première boutique Damase Optique en 2004, place de la libération à Mauvezin. Marjorie débute l'aventure seule, au bout d'un an d'activité cette passionnée décide d'embaucher son premier apprenti afin de lui transmettre les rouages du métier et de la soutenir dans son développement commercial. Aujourd'hui elle a la fierté d'avoir formé trois apprentis en BTS. En 2011, le magasin de Mauvezin est bien lancé, et Marjorie développe son activité en ouvrant une boutique à Saint-Paul-sur-Save.

Depuis plus d'un an, Marjorie a embauché Cathy qui a repris les rênes du magasin de Saint-Paul, ce qui lui permet d'avoir plus de temps à consacrer à sa montée en compétences, notamment en étant accompagnée par la CCI du Gers. Depuis la fin d'année 2021, le magasin



de Mauvezin a déménagé rue Gambetta, pour un local plus spacieux.

### Accompagnement global

Elle a bénéficié d'un accompagnement CCI avec un diagnostic 360° qui lui a permis de réfléchir à l'identité de la boutique. Comment ? En travaillant sur les valeurs fortes de son commerce, en affinant l'agencement de la boutique pour gagner en lisibilité (*merchandising*), en améliorant la visibilité extérieure, en développant sa présence sur les différents réseaux sociaux et surtout en

gagnant en compétitivité (en optimisant sa gestion du temps). Marjorie a également participé à un atelier *Google My Business* pour gagner en visibilité mais aussi ancrer sa présence sur le net, indispensable pour les commerces de proximité.

Le dernier accompagnement dont Marjorie a bénéficié est axé sur l'écologie par un diagnostic écologie complet de sa boutique de Mauvezin. Un souhait profond de réduire au maximum ses dépenses énergétiques en appliquant des gestes simples. ●

Le nouveau président de l'Association Commerciale Condomoise, nous présente l'ACC

## Jean François Sabatier, l'enfant du pays qui défend son territoire

Jean-François est natif de Condom mais son orientation professionnelle l'a fait voyager dans le monde entier. En 2018, il revient auprès de sa famille et retrouve la douceur de vivre gersoise. En 2020, le Covid l'amène à télétravailler depuis le Gers sur son poste de Directeur commercial pour une entreprise espagnole. Dès le début du Covid, il prend conscience des difficultés économiques que rencontrent les commerçants avec les fermetures de leurs boutiques. Il met très rapidement en place un groupe Facebook « Consommons en Pays de Ténarèze » où il communique sur les actions mises en place par les commerçants du territoire pour essayer de pallier la perte de chiffre d'affaires liée aux fermetures. Le groupe rencontre un franc succès. Aujourd'hui, il compte

plus de 2400 abonnés et reste très actif. Chaque jour sont publiées des informations ou animations locales.

### Une association fédératrice

La nouvelle association de commerçants est constituée de 12 professionnels, motivés et solidaires, qui travaillent ensemble aux choix et décisions de l'association. Elle associe largement tous les acteurs économiques de la Ténarèze, à savoir les commerçants, les artisans et les professions libérales du secteur. Il est envisagé de proposer également l'adhésion aux agriculteurs dans un second temps. Le bureau souhaite créer une association fédératrice, ancrée dans son territoire, en lien étroit avec les professionnels, les collectifs et les acteurs économiques. L'ob-

jectif commun est de porter ensemble le développement et la promotion des activités sur le territoire et au-delà. Tout en respectant les disponibilités de chacun. L'association se veut être un accélérateur économique. Comment ? En facilitant les échanges avec les acteurs du territoire, en donnant accès à des accompagnements mais également des formations. Notamment dans le domaine du numérique, pour être plus performant dans sa communication. Elle doit proposer des animations fédératrices, commerciales et solidaires qui doivent être bénéfiques à tous. Une vraie envie des adhérents de se retrouver autour de cette association pour avancer ensemble pour la Ténarèze. ●

> Plus d'infos :  
[facebook.com/cctenareze](https://facebook.com/cctenareze)



# Le 4.0 est dans le Gers

En vue du Salon SIANE, qui se tiendra du 18 au 20 octobre prochains à Toulouse, zoom sur trois des six entreprises innovantes *made in Gers* qui seront regroupées sur le stand collectif de la CCI!

Les établissements Arqué

## L'excellence du travail du métal à Gimont

Spécialisée en tôlerie, la société Arqué s'est développée et diversifiée au fil des décennies pour atteindre de nouveaux marchés. Aujourd'hui, elle intègre le Groupe GB, premier groupe de BTP indépendant d'Occitanie.

« Je me suis toujours dit que j'achèterai une entreprise avant mes 30 ans!, lance Mathieu Brunerie. Originaire d'Albi, j'ai cherché dans le sud-ouest, après avoir forgé mon expérience professionnelle dans de grandes entreprises de conseil en ingénierie à Paris et Toulouse. » C'est ainsi que Mathieu Brunerie, entrepreneur dans l'âme, reprend les rênes des Établissements Arqué en 2014. Reconnue pour ses compétences en carrosserie industrielle, l'entreprise prend alors un tournant et se diversifie en mécano-soudure. « Cette diversification nous a permis d'atteindre de nouveaux marchés, dans l'aéronautique, le ferroviaire, la défense et le spatial avec des exigences de qualité toujours plus élevées », poursuit Mathieu Brunerie.

### Montée en compétences

Aujourd'hui, Arqué fait de la sous-traitance au sens large, en découpe laser et pliage, et en soudure. « Nous avons un bureau d'études, un service technique. Nous créons nos propres produits tout comme nous faisons de la mise en production de plans fournis par les clients. En travaillant pour des domaines diversifiés, nous avons développé une expertise encore plus complète. Ainsi, nous pouvons parfois proposer des solutions moins coûteuses mais avec la même fonctionnalité. Les clients sont ravis! » L'atelier de 1200m<sup>2</sup> se divise en trois pôles : tôlerie, soudure et assemblage/peinture. « Avec l'acquisition de la



table de découpe laser, nous avons passé un cap : les clients nous prennent plus au sérieux et nos capacités ont été augmentées. »

### Nouveau chapitre

En juin dernier, une nouvelle page de l'histoire d'Arqué a commencé à s'écrire avec son intégration au Groupe GB. Initialement client de la société gimontoise, GB cherchait à diversifier son pôle serrurerie. « Nous allons mettre à profit nos compétences et équipements. Faire partie d'un groupe permet de mutualiser les moyens (achats, ressources), de monter en compétences sur certains sujets (sécurité, prévention). Ça va aussi accroître notre activité », s'enthousiasme Mathieu Brunerie. « Bien sûr, nous restons à Gimont, dans cette zone d'activités qui est dynamique, proche de la voie express. » L'aventure continue... ●

“

Le salon SIANE est un salon important, qui touche plusieurs cœurs de métiers. Chaque année, j'y ai trouvé des clients et fournisseurs. Y être présent, sur un stand collectif et sous la bannière de la CCI du Gers, était important. Ça crée de l'émulation.

### » + d'infos

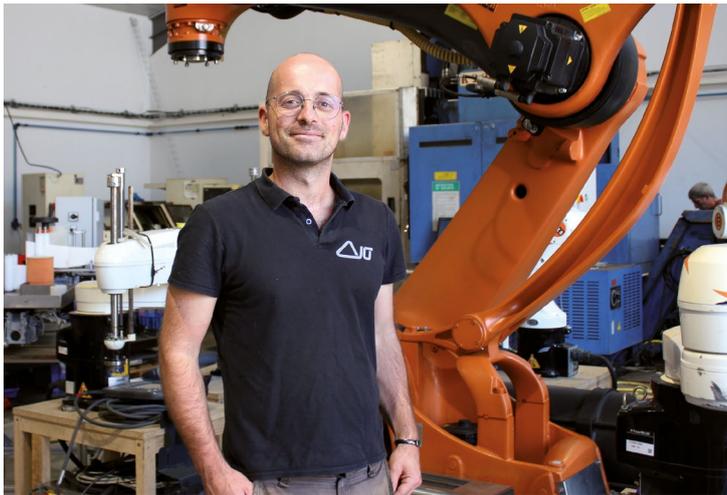
Retrouvez plus d'informations sur [ets-arque-gimont.fr](http://ets-arque-gimont.fr)



## Delta IO

# Du sur-mesure gersois

**La société Delta IO implantée au BATAAC à Gimont ne cesse de se développer. Après seulement 3 ans d'existence, Simon Colas, son créateur, prévoit déjà de s'agrandir.**



**D**ans son ancienne vie de salarié-ingénieur, Simon Colas travaillait à Colomiers dans une usine qui fabriquait des cintreuses robotisées. «Rachetée par une société américaine, elle a fini par fermer. C'est un marché de niche mais il y a de réels besoins.» Flairant les possibilités et suite à son licenciement économique, Simon Colas se lance dans la création d'entreprise. En 2019 naît Delta IO.

L'entreprise est spécialisée dans la fabrication de machines spéciales qui n'existent pas sur le marché. «Nous travaillons avec des secteurs très divers (agro-alimentaire, automobile, électro-ménager, aéronautique, nucléaire...) sur toutes tailles de projets : de la réparation de petites pièces à la conception de machines complètes. Par exemple, en interne, nous avons développé des machines d'étiquetage.» Un savoir-faire qui ne se trouve pas facilement. «Rapidement après le démarrage, la demande a été forte et j'ai appelé un de mes anciens collègues, puis très vite encore un second! Je savais quelles compétences je recherchais.

*Dans nos métiers, il faut des profils particuliers que nous ne trouvons pas facilement, ce qui nous amène à former des jeunes. On fait monter les gens en compétences. Nous offrons un cadre de travail favorable avec une bonne ambiance. Et ça marche : nous avons su stabiliser nos équipes!»*

### Effervescence

Depuis sa campagne gersoise, Delta IO rayonne sur tout le territoire et même au-delà. «Nous avons une première cintreuse qui part pour le Brésil! Le bouche-à-oreille fonctionne très bien.» Aujourd'hui, Delta IO compte 6 salariés et se trouve un peu à l'étroit dans son atelier. «Nous devrions bientôt déménager. Nous faisons construire de nouveaux locaux... à moins de 300 mètres! Nous sommes bien à Gimont: pas de bouchons sur la route, une qualité de vie agréable, l'aéroport de Blagnac à quelques kilomètres. La période est faste, il y a beaucoup d'effervescence. Nous doublons quasiment notre chiffre d'affaires chaque année. C'est parti pour durer!» ●

> Plus d'infos : [delta-io.com](http://delta-io.com)

## Jnov Tech

# La révolution du secteur de la manutention

**Start-up fondée en 2018 à Pujaudran, Jnov Tech propose des solutions robotiques innovantes pour répondre aux problématiques de manutention de charges lourdes.**

Animés par une forte volonté d'entreprendre, trois anciens salariés d'Excent — Nicolas Dupeyron, Rémy Colas et Nicolas Collin — fondent Jnov Tech en 2018. «Nous sommes partis du constat que le monde de l'usine était très changeant : on demande aujourd'hui beaucoup plus de modularité, ce qui implique de pouvoir déplacer des équipements (machines-outils, produits) très lourds et volumineux», témoigne Rémy Colas. Dès lors, se pose la question : comment assister l'homme dans le déplacement de ces charges aux configurations et poids divers, facilement, de manière précise et en toute sécurité? «Il fallait que le moyen de manutention s'adapte à la charge et non l'inverse, poursuit Nicolas Dupeyron. Notre solution a été de développer des robots collaboratifs, très compacts, qui viennent se glisser sous la charge à des endroits stratégiques, pour ensuite la soulever légèrement et la déplacer.» Cette solution est ultra-flexible : les appareils sont connectés et guidés par télécommande par un seul opérateur, de manière très précise (au millimètre près) et peuvent soulever des charges de 1 à 30 tonnes. «Suite aux retours d'expériences, nous avons développé une seconde ligne de produits : un système d'entraînement modulaire basé sur des roues motrices directement installées sur les équipements du client.» A l'avenir, des fonctionnalités sont en développement : navigation assistée avec suivi de trajectoire, géolocalisation des robots entre eux...

Soutenue par Bpifrance et la Région Occitanie, Jnov Tech compte aujourd'hui 10 collaborateurs. Ses premiers produits sont en service chez General Electric, Airbus, Dassault Aviation ou encore Nexter. Rendez-vous au salon SIANE pour les voir à l'œuvre! ●

> Plus d'infos : [www.jnovtech.com](http://www.jnovtech.com)



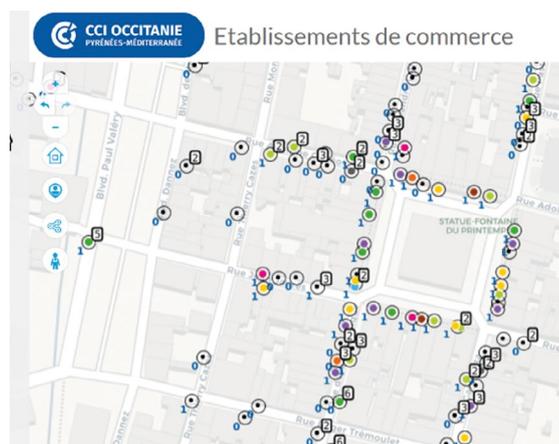


# SIG COMMERCE : un outil de géolocalisation pour suivre la vacance commerciale

La CCI du GERS propose aux collectivités et/ou villes labellisées Petites Villes de Demain (PVD) une application SIG en ligne pour partager la connaissance du commerce avec les acteurs économiques et piloter le développement commercial de son territoire. Cette application permet de géolocaliser tous les points de vente et locaux vacants sur un périmètre défini (centre-ville, commune...).

La base de données peut être enrichie avec une enquête quali-

tative complémentaire auprès des commerçants-artisans de la zone ou uniquement alimentée avec les bases de données CCI/INSEE et un repérage terrain des locaux. Grâce à un accès sécurisé, la collectivité analyse en temps réel la cartographie commerciale, accède aux informations de chaque point de vente ou local commercial vide et édite des tableaux de bord de suivi statistique sur différents périmètres d'étude. Cette application est développée et proposée par le réseau des CCI d'Occitanie.



## Les commerçants de Bastides de Lomagne en visite à Agen

Dans le cadre de l'opération FISAC Bastides de Lomagne, la CCI du Gers a organisé en mai dernier une journée de découverte pour les commerçants de la Communauté de Communes Bastides de Lomagne à Agen. Pendant cette journée ils ont pu découvrir trois restaurants, un bar concept, trois concepts store et une épicerie fine : huit commerces inspirants qui ont accepté de partager leurs bonnes pratiques dans les domaines de l'expérience clients, le e-marketing et les réseaux sociaux, le merchandising ou la fidélisation clients.

## Etude commerce Pays Val d'Adour

Le Pays Val d'Adour a confié à la CCI du GERS et la CCI des Hautes Pyrénées une étude/diagnostic du commerce et des services sur les pôles d'Aignan, Marciac, Maubourguet, Plaisance, Rabastens de Bigorre et Riscle (livraison du diagnostic en cours). Dans le cadre de cette prestation, la CCI a proposé le nouvel outil de géolocalisation (SIG Commerce) qui offre la possibilité aux collectivités de piloter l'offre de centre ville (locaux vacants et activité commerciale).





# Dirigeant de PME partant en retraite : fiscalité allégée mais très encadrée



Pour ne pas risquer de perdre l'« abatement retraite », le dirigeant qui a cédé ses titres doit cesser toute fonction dans la société.

### Un abatement temporaire sur la plus-value imposable

Lorsque le dirigeant d'une PME soumise à l'IS part à la retraite, il peut profiter (sous réserve de respecter les conditions fixées par l'article 150-0 D ter du Code général des impôts), d'un régime fiscal de faveur : le montant de la plus-value dégagée lors de la cession de tout ou partie de ses titres (plus de 50 % de ses droits de vote) est réduit d'un abatement fixe de 500 000 €, quelles que soient ses modalités d'imposition).

Si la différence entre le prix de vente des titres cédés et leur prix effectif d'achat est inférieure à 500 000 €, le gain réalisé échappe donc totalement à l'impôt sur le revenu (mais les prélèvements sociaux de 17,2 % sont dus).

### Rester salarié fait perdre l'abatement

Cet « abatement retraite » est accordé sous réserve de réunir des conditions cumulatives très précises. Il faut notamment que le vendeur ait cessé toute fonction dans la société cédée et qu'il ait fait valoir ses droits à la retraite, soit dans les 2 ans après la cession, soit dans les 2 ans précédant celle-ci. Si cette exigence n'est pas respectée, l'abatement est remis en cause et le gain supporte l'IR et les prélèvements sociaux. Cet abatement, applicable aux cessions réalisées depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2018, devait en principe prendre fin le 31 décembre 2022. Il a été prolongé de 2 ans, soit jusqu'au 31 décembre 2024. ●



## Quelle liberté d'entreprendre après une cession de parts ?

Vous avez vendu vos parts. Êtes-vous libre de lancer une nouvelle activité ? Tout dépend.

Vous avez cédé les parts de votre société. Rien ne vous empêche de démarrer une nouvelle activité, en principe. Car en pratique, il arrive qu'à l'occasion d'une cession de titres, le vendeur s'engage à ne pas faire concurrence à l'acquéreur. La validité d'un tel engagement obéit à des conditions différentes selon que le vendeur est salarié ou pas. En effet, l'obligation de non-concurrence d'un salarié est nulle en l'absence de contrepartie financière.

### Le cas particulier de la cession de société

Une clause de non-concurrence prévue dans un contrat de cession de parts ne nécessite pas de contrepartie financière au profit du vendeur. Sauf s'il est salarié au jour de la cession.

L'associé et dirigeant non salarié qui vend les titres de sa société a tout intérêt à prévoir dans l'acte de cession une contrepartie financière si l'acquéreur lui demande de signer une clause de non-concurrence.

### La concurrence déloyale reste condamnable

Qu'une clause de non-concurrence soit valable ou nulle, l'acheteur des titres pourrait toujours agir contre le vendeur en concurrence déloyale, à condition bien sûr d'en rapporter la preuve. ●

## CHIFFRES CLÉS

- SMIC horaire : **11,07 €** au 1<sup>er</sup> août 2022
- Minimum garanti : **3,94 €** au 1<sup>er</sup> août 2022
- Plafond mensuel de la sécurité sociale : **3 428 €** au 1<sup>er</sup> janvier 2022
- Indice des loyers commerciaux : **120,61** au 1<sup>er</sup> trimestre 2022
- Taux d'intérêt légal pour le 2<sup>e</sup> semestre 2022 : **0.77 %**

CCI Formation

# Notre centre de formation à votre service

Un centre de formation de 900 m<sup>2</sup> en centre-ville de Auch, dédiés à l'apprentissage et dotés des équipements pédagogiques les plus récents, 11 salles de formation, dont 2 salles informatiques.



**CCI GERS**  
Pôle Formation



## L'ACTIVITE FORMATION 2021 EN CHIFFRES

En 2021, nous avons accueilli l'équivalent de 5,4 groupes de formation/jour ouvré

**7916 heures** de formation animées

**1258 stagiaires** accueillis

**474 modules de formation** organisés

**71 formateurs et 6 permanents**

### Des formations courtes

Management / Ressources Humaines / Relation & Communication Client / Efficacité Personnelle & Professionnelle / Compta – Social / Bureautique / Sécurité – Prévention / Immobilier / Langues / Création d'entreprise.

### Embaucher en alternance : apprentissage ou professionnalisation, un démarrage à la demande

Contrat de professionnalisation ou contrat d'apprentissage, les deux voies permettent d'intégrer une entreprise et de structurer un parcours de montée en compétences par le biais de la formation. Recrutement d'un commercial, d'un assistant comptable, d'un assistant commercial, d'un vendeur magasin, d'un assistant RH... Le sourcing, c'est par ici!

> **Contacts : Denis DESPAUX et Nicolas BORIE**

### Les parcours en entrée-sortie permanente

Assistant Ressources Humaines / Négociateur Technico-Commercial / Assistant Manager d'Unité Marchande / Assistant Commercial / Secrétaire Comptable / Comptable assistant / Gestionnaire Comptable & Fiscal / Secrétaire Assistant.

## Bénéficiaire d'un diagnostic RH de son entreprise

**Objectifs :** Permettre aux entreprises de faire émerger et de qualifier leurs besoins RH et de les orienter vers des partenaires en capacité de poursuivre l'accompagnement.

**Bénéficiaires :** Structures de moins de 50 salariés, immatriculées et disposant d'un premier bilan d'activité sur 12 mois minimum, situées sur le territoire Occitanie. Sont exclues comme activités principales : les services financiers, les banques, les assurances, le statut des professions libérales.

**Montant :** Prise en charge à 100 % de la prestation par la Région.

**Prestation :** Trois ½ journées d'accompagnement effectuées par CCI Formation Gers (retenu par le Conseil Régional pour vous accompagner dans ce pré-diagnostic).

> **Pour bénéficier d'une prestation « Pass Conseil RH », nous contacter : Valérie VALADIÉ – 06 87 84 37 74**

## Pour répondre à vos questions

- **Sophie BERNE**  
05 62 61 62 29
- **Mylène BERNISSANT**  
05 62 61 62 32
- **Nicolas BORIE**  
07 69 18 87 21
- **Denis DESPAUX**  
06 76 50 97 67
- **Nathalie SARRERE**  
05 62 61 62 31
- **Valérie VALADIÉ**  
06 87 84 37 74



[cci-formation-gers.fr](http://cci-formation-gers.fr)



## CONJONCTURE

# L'activité économique gersoise résiste dans un climat incertain

Au deuxième trimestre 2022, les problèmes d'approvisionnement persistants et la hausse des prix continuent de peser mais l'activité des entreprises gersaises résiste avec un solde d'opinions sur le chiffre d'affaires réalisé qui progresse très modérément (+ 2 points sur 3 mois). Au niveau sectoriel, le solde d'opinion sur l'activité baisse dans l'industrie tandis que l'activité dans les services, HCR et la construction reste dynamique. A l'inverse, les chefs d'entreprises industrielles prévoient une activité plus soutenue sur les prochains mois tandis que le niveau se stabiliserait dans les autres secteurs. Le solde d'opinions sur les carnets de commandes se maintient à un bon niveau. Il est très élevé dans la construction, secteur dans lequel 55 % des chefs d'entreprise le jugent « satisfaisant ». 30 % des chefs d'entreprise les jugent « insuffisants » dans l'industrie, le commerce et les HCR. En tendance annuelle, il baisse dans tous les secteurs. Une entreprise sur quatre rencontre des difficultés pour recruter : le manque de candidatures (73 %), de motivation (48 %) et le défaut de savoir-faire (40 %) sont les principales difficultés citées par les chefs d'entreprises.

> [Télécharger la note complète sur gers.cci.fr : https://cutt.ly/1XIFQ8M](https://cutt.ly/1XIFQ8M)

## ACCOMPAGNEMENT

### Découvrez SOLUCCIO Entreprise

La CCI vous propose **SOLUCCIO Entreprise**, une gamme complète de prestations pour réussir votre projet de création, reprise ou développement : **profil de territoire** (rapport complet à l'échelle d'une commune, d'une intercommunalité ou d'un département d'Occitanie), **chiffres clés de marché** (toutes les données de consommation locale pour cadrer votre projet), **analyse de marché** (étude sur-mesure pour évaluer le marché relatif à votre projet (commerce de détail)), **fichier d'entreprises** (annuaire des entreprises disponible en ligne sur aef.cci.fr).

> [En savoir plus sur : gers.cci.fr/le-gers-economique.html](https://gers.cci.fr/le-gers-economique.html)



## ETUDE

### La filière aérospatiale du Grand Sud-Ouest

En 2020, un recul de l'activité prononcé pour les entreprises fortement dépendantes du marché aéronautique. En 2020, la filière aéronautique et spatiale du Grand Sud-Ouest (Nouvelle-Aquitaine et Occitanie) comprend 1205 entreprises. L'activité dans la filière recule, conséquence de la crise sanitaire sur la demande. Le chiffre d'affaires baisse d'au moins 15 % pour la moitié des entreprises. En particulier, les entreprises fortement dépendantes du marché aéronautique et dont l'activité est fortement liée à un seul client sont les plus touchées. L'activité des grandes entreprises n'est pas épargnée. Le recul est plus limité pour les entreprises ouvertes à d'autres marchés ou spécialisées dans le spatial. L'emploi est relativement préservé au regard du repli de l'activité : l'effectif total hors intérim des entreprises de la filière aérospatiale du Grand Sud-Ouest recule ainsi de 3,4 %.

Source : INSEE – Nouvelle Aquitaine et Occitanie

> [Télécharger l'étude : insee.fr/fr/statistiques/6474254](https://insee.fr/fr/statistiques/6474254)



## MOUVEMENTS D'ENTREPRISE (mai-août 2022)

ANCIEN PROPRIETAIRE	ACTIVITE	NOUVEAU PROPRIETAIRE	LIEU
SAS L2M	Café, restaurant	DIOT	SEISSAN
RAMON	Hôtel, bar, restaurant	LES PETITS PIEDS	RISCLE
GCTA	Contrôle technique	DAOUST	AUCH
M. Guy CATTANEO	Menuiserie	LA PLACE AUX BOIS	SAMATAN
M. Philippe BASTROT	Serrurerie	LE BARON CHAUDRONNERIE	RISCLE
LE DOMAINE DU POSSIBLE	Animation touristique	DOMAINE D'ESCOUBET	EAUZE
M. PICCA Hervé	Pharmacie	PHARMACIE DE L'ISLE	L'ISLE JOURDAIN
BOULANGERIE PÂTISSERIE JARDY	Boulangerie, pâtisserie	COMME NULLE PART AILLEURS	AUCH
LES ACTIVITES DE CAROLE	Bar, hôtel, restaurant	CHEZ JU	SAMATAN
OSEREZ-VOUS	Prêt à porter féminin	OSEREZ-VOUS LA SUITE	LECTOURE
FRANK SCHMITZ	Vente matériels brasserie	TOUT POUR LA BIÈRE	LECTOURE
M. Arnold BIL	Camping	LE TALOUCH	ROQUELAURE
M. Philippe FINAZZI	Photographe, vente	LILYPHOTOGRAPHIE	GIMONT
M. Patrice JURADO	Restauration, bar, etc	SNC MOUDENC	TOUGET
PHARMACIE FADEL-SOMERS-SCHEINPFLUG	Officine de pharmacie	PHARMACIE DU JAZZ	MARCIAC
LE FLEURANCE	Hôtel restaurant	VISTA SOL	FLEURANCE
Mme Françoise LACLAU	Débit de tabac	DE MATOS FATIA	TILLAC
LA TABLE D'EMMA	Café, restauration	CHEZ BEBERE	VALENCE SUR BAÏSE
PAPETERIE LISLOISE	Papeterie	Mme Elisabeth SCHLEINS	L'ISLE-JOURDAIN
EVEDIA DISTRIBUTION	Supermarché	MADIDIS	AUCH
BONHEUR IMMOBILIER	Transactions immobilières	SARL STI BERNADIE	NOGARO

Dirigeants, créateurs  
repreneurs ou cédants  
d'entreprises

# Vous souhaitez concrétiser vos projets

Ayez le réflexe **SOLUCCIO**

L'offre d'information, diagnostic,  
et accompagnement des CCI d'Occitanie.

Découvrez l'ensemble de nos solutions  
thématiques dédiées aux entreprises



CRÉATION  
REPRISE  
TRANSMISSION



FINANCEMENT



NUMÉRIQUE



COMPÉTENCES  
RH,  
ORIENTATION



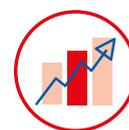
DÉVELOPPEMENT  
DURABLE, RSE



DÉVELOPPEMENT  
COMMERCIAL



INTERNATIONAL



COMPÉTITIVITÉ

[www.gers.cci.fr](http://www.gers.cci.fr)

## SOLUCCIO

Les offres

