

Convention d'affaires
Mice & Leisure

By laplace business

Workshop
Nice Côte d'Azur

MIRABILIA

- 26 et 27 janvier 2027
- Palais des congrès Antipolis à Antibes

CCI NICE CÔTE D'AZUR
Au cœur de votre histoire

Présentation des Packs & Options

Découvrez les différentes formules de participation et les options disponibles pour développer votre réseau, valoriser votre entreprise et générer de nouvelles opportunités d'affaires.

Pour plus d'informations :

Camille Rosienski
camille.rosienski@cote-azur.cci.fr
06 74 70 17 51



Pack Offreur de solutions classique

Pack Offreur de Solutions Classique – 750 € HT

Un format optimisé pour développer votre activité et rencontrer des acheteurs qualifiés.

Ce pack comprend :

- **Inscription pour 1 personne à l'ensemble de l'événement**
- **Un e-Agenda de prise de rendez-vous**
- **2 déjeuners networking inclus.**
- **L'accès aux sessions de networking.**
- **La participation à la soirée de gala**

Sur la journée et demi, possibilité de plannifier jusqu'a 24 rendez-vous d'affaires préprogrammé en face à face.

Les rendez-vous sont organisés sur les tables des donneurs d'ordre ou, si vous avez rendez-vous avec des offreurs de solutions, sur des tables volantes ou stand : c'est vous qui vous déplacez d'un rendez-vous à l'autre.



Pack Offreur de solutions + mini stand

Pack Offreur de Solutions + Mini-Stand – à partir de 1 150 € HT pour 4 m²

Offrez à votre entreprise une visibilité renforcée et accueillez vos rendez-vous dans un espace entièrement dédié à votre activité.

Ce pack comprend :

- **Inscription de 2 participants à l'ensemble de l'événement.**
- **Un E-Agenda de prise de rendez-vous**

Un mini-stand équipé, comprenant :

- **1 mange-debout,**
- **3 tabourets,**
- **1 espace dédié à votre roll-up (85 × 200 cm).**

- **Les déjeuners networking inclus.**
- **L'accès aux sessions de networking.**
- **La participation à la soirée de gala,**

Sur 1 journée et demie, bénéficiez de jusqu'à 24 rendez-vous d'affaires préprogrammés en face à face, directement organisés sur votre stand.

Votre mini-stand vous offre une visibilité continue auprès de l'ensemble des participants et vous permet de valoriser votre entreprise, grâce à vos supports de communication (écran, kakemono, PLV, démonstrations…).
Au-delà des rendez-vous planifiés, votre espace favorise les rencontres spontanées lors des temps de networking et échanges informels, renforçant votre attractivité et générant de nouvelles opportunités business.



Options complémentaires

Complétez votre pack selon vos besoins

- **Accompagnant supplémentaire hors soirée de gala – 100 € HT**

Ajoutez un collaborateur pour participer à l'événement et développer davantage vos opportunités de rencontres, incluant 2 déjeuners.

- **Accompagnant supplémentaire avec soirée de gala – 250 € HT**

Ajoutez un collaborateur pour participer à l'événement et développer davantage vos opportunités de rencontres, incluant 2 déjeuners et la soirée de gala.

- **Extension de votre espace d'exposition**

(réservée aux détenteurs d'un mini-stand)

Vous souhaitez un espace plus vaste pour présenter vos produits et accueillir vos rendez-vous ?

Stand 6 m² : +350 € HT

Stand 9 m² : +700 € HT

- **Insertion publicitaire – Pleine page catalogue – 400 € HT**

Mettez en avant votre entreprise auprès de l'ensemble des participants grâce à une pleine page dans le catalogue officiel de l'événement. Un excellent moyen de renforcer votre visibilité, valoriser votre offre et marquer les esprits avant, pendant et après la Convention d'Affaires.



Retour en images

Rendez-vous d'affaires sur tables





Rendez-vous d'affaires sur stands



Pléinière



Networking







Programme

Jour 1 : Programme/ Horaires

09h30-10h30 : Accueil des partcipants

10h30-11h15 : Conférence plénière

11h15-12h25 : Rendez-vous d'affaires en face-à-face - Session 1*

12h30-13h30 : Pause déjeuner

13h35-14h45 : Rendez-vous d'affaires en face-à-face - Session 2*

14h45-15h15 : Rencontres informelles

15h15-16h25 : Rendez-vous d'affaires en face-à-face - Session 3*

16h25-16h55 : Pause goûter/ networking

16h55-18h05 : Rendez-vous d'affaires en face-à-face - Session 4*

19h00 : Soirée de Gala

Jour 2 : Programme/ Horaires

09h30-10h00 : Accueil Café

10h00-12h20 : Rendez-vous d'affaires en face-à-face **

12h20-13h20 : Pause déjeuner

*4 rendez-vous d'affaires de 15 minutes, avec 3 minutes de transition entre chaque rendez-vous.

** 8 rendez-vous d'affaires de 15 minutes, avec 3 minutes de transition entre chaque rendez-vous.